



Formation Perfectionnement

Acheteur

Bienvenue dans le programme de perfectionnement Acheteur(se), composé de 6 parcours de formation, d'une durée totale de 66 heures.

Ce programme de perfectionnement est accessible en ligne pendant 6 mois, 24H/24 en illimité.

L'acheteur exerce les activités suivantes sous la responsabilité de son manager directeur des achats :

- rechercher, évaluer, sélectionner et choisir les fournisseurs répondant aux exigences de qualité, coûts, délais et quantités.
- organiser et gérer les flux de biens et services afin d'assurer l'approvisionnement de l'entreprise.
- maîtriser des concepts de base de la qualité.
- maîtriser les procédures d'appel d'offres et savoir analyser les résultats.
- maîtriser les différentes techniques de négociation.
- connaître les règles de base du droit des affaires.
- maîtriser les techniques de gestion de stocks.

Certification de qualification professionnelle : Code des fiches ROME les plus proches : M1101 Achats.

Objectifs :

Les objectifs de ce programme de formation pour les acheteurs sont de :

- former aux techniques d'achat et à la négociation commerciale ;
- former à la prospection y compris sur les réseaux sociaux ;
- former à l'analyse financière pour juger de la solidité financière des fournisseurs ;
- perfectionner à l'anglais des achats et du commercial.

Prérequis à la formation :

Formation commerciale de base ou expérience

Public visé :

- Débutants voulant se spécialiser dans les achats
- Commerciaux sédentaires voulant évoluer vers un poste d'acheteur

Experts formateurs :

- Consultants spécialisés en achats et en négociation commerciale
- Experts-comptables pour l'analyse financière et la gestion d'entreprise
- Spécialistes des réseaux sociaux

Contenu de la formation :

Ce programme de perfectionnement est composé de 6 parcours de formation, validés par 6 examens réalisés en ligne, effectués lorsque l'apprenant a étudié au moins 70% d'un parcours de formation. La correction des tests est automatique et donne lieu à la délivrance d'une note.

L'attestation de formation mentionne les titres des parcours de formation étudiés à 70% et les notes obtenues aux examens.

- J'optimise mes achats et les stocks – Télécharger le parcours (PDF)
- Je sais vendre - Télécharger le parcours (PDF)
- Je prospecte – Télécharger le parcours (PDF)
- Je comprends le langage financier – Télécharger le parcours (PDF)
- J'analyse les résultats de l'entreprise – Télécharger le parcours (PDF)
- Anglais des affaires commercial / marketing – Télécharger le parcours (PDF)

Les parcours de formation sont installés sur une plateforme de e-learning ludique et conviviale. Les apprenants sont représentés par leurs avatars qui tchatent entre eux.

La durée moyenne d'un parcours est de 8 à 12 heures, chaque parcours étant composé par 25 à 40 vidéos de formation, accompagnées chacune de 5 tests de validation de connaissances. Des PDF pédagogiques complètent les parcours.

Ce programme de perfectionnement est accessible pendant 6 mois.

Temps formation vidéo : 48 heures

Temps examen : 6 heures

Temps de travail personnel : prises de notes, recherches complémentaires, préparation des examens : 2 heures par parcours, soit 12 heures

TEMPS TOTAL PROGRAMME ACHETEUR (SE) : 66 heures

Prix :

760 euros nets de tva dans le cadre d'une formation continue

L'équipe pédagogique de FORCES peut être contactée sur pedagogie@laformationpourtous.com (réponse dans les 24 heures ouvrables) et du lundi au vendredi de 9h à 13h et de 14h à 17h au 01.39.57.64.82.

Les vidéos de formation sont consultables par les personnes porteuses de handicap physique de leur domicile, sur leur ordinateur, tablette ou portable. Les personnes souffrant de handicap visuel ou auditif peuvent avoir des difficultés à voir ou à entendre les vidéos.

Dans ce cas, elles peuvent consulter :

- l'AGEFIPH : www.agefiph.fr – 0 800 11 10 09 – et la page de son site web spécialement dédiée à la formation : <https://www.agefiph.fr/ressources-handicap-formation>
- le site service-public.fr pour connaître leurs droits : <https://www.service-public.fr/particuliers/vosdroits>

WWW.FORCES-LMS.COM

Email : commercial@forces.fr